AURELIO MENÉNDEZ ÁNGEL ROJO

Directores

# LECCIONES DE DERECHO MERCANTIL

### **VOLUMEN I**

Rodrigo Uría Aurelio Menéndez Juan Luis Iglesias Prada Aníbal Sánchez Andrés Mercedes Vérgez Antonio Pérez de la Cruz Ángel Rojo

Ricardo Alonso Soto Ignacio Arroyo Luis Javier Cortés Cándido Paz-Ares Emilio Beltrán Javier García de Enterría Juan Ignacio Peinado

Coordinación María Luisa Aparicio

UNDÉCIMA EDICIÓN





#### INTRODUCCIÓN

I.	El concepto de Derecho mercantil
	1. El Derecho mercantil como Derecho privado especial
	2. La distinción entre Derecho mercantil y Derecho civil
II.	El Derecho mercantil como categoría histórica: origen y evolución
	3. El ius mercatorum y su evolución en la Edad Moderna
	4. El Derecho mercantil anterior a la codificación
III.	La codificación mercantil
	5. Consideración general
	6. La codificación mercantil española
IV.	El Derecho mercantil contemporáneo
	7. Las características del Derecho mercantil contemporáneo
	8. La legislación mercantil española contemporánea
	9. Constitución económica y Derecho mercantil
V.	La «Propuesta de Código mercantil» de 2013
	10. La «Propuesta de Código mercantil» de 2013
VI.	Las fuentes del Derecho mercantil
	11. Las fuentes del Derecho mercantil en general
	12. La ley mercantil
	13. Derecho comunitario y ley mercantil
	14. Los usos de comercio: concepto, clases y prueba del uso
	15 La ablicación del Derecho mercantil

## PRIMERA PARTE EL EMPRESARIO

LEC	CIÓI	N 2	
EL E	MPF	RESARIO (I)	49
I.	El e	empresario	49
	1.	Concepto de empresario	49
	2.	Empresario y profesiones liberales	52
II.	Cla	ses de empresarios	53
	3.	Empresarios individuales y empresarios sociales	53
	4.	Empresarios privados y empresarios públicos	54
	5.	Empresarios por razón de la actividad y empresarios por razón de la forma	55
	6.	Pequeños y grandes empresarios. El artesano	57
	7.	Empresario aparente y empresario oculto	58
III.	La	responsabilidad civil del empresario	59
	8.	El principio de la responsabilidad patrimonial universal	59
	9.	La responsabilidad contractual del empresario	61
	10.	La responsabilidad extracontractual del empresario	62
	11.	La responsabilidad extracontractual del empresario por hechos de los dependientes	63
	12.	La responsabilidad extracontractual del empresario industrial	64
	13.	. La responsabilidad extracontractual del empresario comercial	68
LEC	CIÓ	N 3	
		RESARIO (II)	69
I.	El	empresario individual	69
	1.	El concepto de empresario individual	69
	2.	La capacidad para ser empresario individual	70
	3.	El menor empresario	70
	4.	Las prohibiciones para el ejercicio de la actividad empresarial	71
	5.	Adquisición, prueba y pérdida de la condición de empresario individual	72
	6.	El domicilio del empresario individual	73
II.	El	ejercicio de la actividad mercantil por persona casada	74

9

	7. Consideración general
	8. El régimen legal de la responsabilidad patrimonial por deudas mer- cantiles del cónyuge empresario: características generales
	9. El ámbito de aplicación del régimen especial
	10. La extensión de la responsabilidad patrimonial
	11. La administración y la disposición de los bienes comunes por el empre- sario casado
III.	El empresario persona jurídica
	12. Las sociedades mercantiles
	13. El ejercicio de la actividad mercantil por asociaciones y por fundaciones
	CIÓN 4
	ESTABLECIMIENTO MERCANTIL (I)
I.	El establecimiento mercantil
	1. Concepto de establecimiento mercantil
	2. La naturaleza jurídica del establecimiento mercantil
II.	Clases de establecimientos
	3. Establecimiento comercial, establecimiento industrial y establecimiento de servicios
	4. Establecimiento principal y establecimientos secundarios: las sucursa- les
	5. Establecimiento privativo y establecimiento ganancial
III.	El establecimiento abierto al público
	6. El establecimiento abierto al público
IV.	Los elementos del establecimiento mercantil.
	7. Los elementos integrantes del establecimiento mercantil
	8. El fondo de comercio
V.	El local como elemento del establecimiento mercantil
i.	9. El local como elemento del establecimiento: establecimiento en local propio y establecimiento en local arrendado
	10. El arrendamiento del local
	11. La indemnización por clientela
LEC	CIÓN 5
EL E	STABLECIMIENTO MERCANTIL (II)
	La transmisión del establecimiento mercantil

	1.	Consideración general	
	2.	La transmisión «inter vivos» del establecimiento mercantil	
	3.	Transmisión del establecimiento mercantil y transmisión de elementos aislados	
	4.		
	5.	Los créditos y las deudas en la transmisión del establecimiento mer- cantil	
II.	La	compraventa del establecimiento mercantil	
	6.	Las negociaciones previas	
	7.	La unidad del título de transmisión	
	8.	Los elementos del contrato de compraventa del establecimiento mercan- til	
	9.	Las obligaciones de las partes en el contrato de compraventa del esta- blecimiento mercantil	
	10.	La aportación de establecimiento mercantil	
III.		arrendamiento y el usufructo del establecimiento mercantil	
	11.	El arrendamiento del establecimiento mercantil	
	12.	El usufructo del establecimiento mercantil	
LA LID	AD.	TABILIDAD (I). INTRODUCCIÓN. EL DEBER DE CONTABI- EL SECRETO CONTABLE. LA CONTABILIDAD COMO ME-	
I.	Int	PRUEBAroducción	
	1.	Las funciones de la contabilidad	
	2.	El derecho contable	
II.	EL	deber de contabilidad	
	3.	El deber de contabilidad	
	4.	Libros obligatorios y libros potestativos	
	5.	La llevanza de los libros de contabilidad	
	6.	El valor jurídico de los asientos contables	
	7.	El deber de conservación	
	8.	La inobservancia de las normas legales en materia de contabilidad	
III.	El s	secreto contable y sus excepciones	
	9.	El secreto contable	

	10. Las excepciones al secreto contable
IV.	La contabilidad como medio de prueba
	11. La comunicación y la exhibición de la contabilidad
	12. La eficacia probatoria de la contabilidad
LEC	CIÓN 7
LA C	CONTABILIDAD (II). LAS CUENTAS ANUALES. LOS PRINCIPIOS TABLES Y LA AUDITORÍA DE CUENTAS
1.	Las cuentas anuales
( ),	1. Las cuentas anuales
	2. El balance
	3. La cuenta de pérdidas y ganancias
	4. Los demás documentos contables
11.	Los principios contables
	5. La función de los principios contables
	6. La enumeración de los principios contables
111.	El deber de formulación de las cuentas anuales
	7. El deber de formulación de las cuentas anuales
IV.	La auditoría de cuentas
	8. La auditoría de cuentas
	9. El estatuto jurídico del auditor
	10. El informe del auditor
	11. La responsabilidad del auditor
LEC	CIÓN 8
EL MIE	REGISTRO MERCANTIL (I). ORGANIZACIÓN Y FUNCIONA- NTO
1.	El Registro Mercantil
	1. La publicidad legal
	2. El registro mercantil como instrumento técnico de la publicidad legal
11.	Sujetos y actos inscribibles
	3. Sujetos y actos inscribibles
	4. El principio de la inscripción obligatoria
111.	La organización y el funcionamiento del Registro Mercantil

	5. Los registros mercantiles territoriales
	6. El sistema de hoja personal: apertura y cierre
	7. El proceso de inscripción
	8. Las relaciones entre registro mercantil y registro de la propiedad
IV.	Los asientos registrales
	9. Las inscripciones y sus clases
	10. La publicidad de los asientos registrales: certificaciones y notas informativas
V.	El acto inscrito.
	11. La presunción legal de exactitud y validez
	12. La oponibilidad del acto inscrito
	13. La discordancia entre inscripción y publicación
	garan da ang ang ang ang ang ang ang ang ang an
,	CIÓN 9
LAS	REGISTRO MERCANTIL (II). REGISTRO MERCANTIL CENTRAL. SECCIÓN DE DENOMINACIONES. OTRAS FUNCIONES DEL RETRO MERCANTIL
I.,	El Registro Mercantil Central.
	1. El Registro Mercantil Central
	2. El Boletín Oficial del Registro Mercantil
II.	La Sección de Denominaciones del Registro Mercantil Central
	3. Concepto, clases y régimen jurídico de las denominaciones
	4. La composición de la denominación
	5. La Sección de denominaciones
	6. La relación entre denominación y signos distintivos registrados
III.	Las demás funciones del Registro Mercantil
	7. Consideración general
	8. La legalización de los libros de los empresarios
	9. El nombramiento de expertos independientes por el Registrador mer- cantil
	10. El nombramiento de auditor de cuentas por el Registrador mercantil
	11. El depósito y la publicidad de las cuentas anuales
LEC	CCIÓN 10
	REPRESENTACIÓN DEL EMPRESARIO
I.	Introducción
0.000	

	1.	Representación voluntaria, representación legal y representación orgánica
	2.	La representación voluntaria en el derecho mercantil
	3.	La naturaleza de la relación entre el empresario y el personal de la empresa
II.	El	apoderado general o factor
	4.	El factor
	5.	Los deberes del factor
	6.	El poder de representación
	7.	El ámbito del poder de representación
	8.	Los efectos de la representación: eficacia directa y eficacia indirecta
	9.	El factor interesado
III.	Lo	s apoderados singulares
	10.	Los dependientes y los mancebos
		Los representantes de comercio
IV.		modificación y la extinción del poder
	12.	La modificación del poder
		La extinción del poder.
		Las especialidades de la extinción del apoderamiento del factor
<b>V.</b>		relaciones entre la representación voluntaria y la representación ánica
	15.	El problema de la coexistencia entre la representación voluntaria y la representación orgánica
LEC	CIÓ	N 11
		PIEDAD INTELECTUAL: DERECHOS DE AUTOR Y DERE- FINES
I.,		derechos de autor
	1.	Régimen jurídico y concepto de la propiedad intelectual en nuestro país
	2.	La propiedad intelectual como propiedad inmaterial especial
	3.	Sujeto y objeto de la propiedad intelectual
	4.	Contenido del derecho de autor: derechos de explotación y derechos morales
	5.	De los otros derechos de propiedad intelectual y de la protección sui generis de las bases de datos.

	6. La transmisión de los derechos de autor	238
	7. Los límites a los derechos de autor	239
	8. Las entidades de gestión colectiva de derechos de autor	242
	9. La Comisión de Propiedad Intelectual	244
II.	Los nombres de dominio	245
	10. Concepto	245
	11. Contenido del derecho sobre un nombre de dominio	246
	12. Protección del nombre de dominio	247
	CIÓN 12	
DER	ECHO INDUSTRIAL (I). LAS INNOVACIONES	251
I.	Patente, modelos de utilidad y otras innovaciones	251
	1. La patente	251
	A. Regulación, concepto y clases	252
	B. Requisitos de patentabilidad y el «estado de la técnica»	254
	C. La concesión de la patente: procedimiento	256
	D. Derecho sobre la patente: facultades y obligaciones del titular	257
	E. Patente como objeto de negocios jurídicos: cesión, licencia y otras posibilidades	260
	F. Extinción de la patente: caducidad. La patente nula y sus efectos	262
	G. Las patentes internacionales	264
II.	El modelo de utilidad	266
	2. Concepto	266
	3. Requisitos para su concesión	267
	4. Contenido del derecho sobre el modelo de utilidad	268
III.	Otras modalidades de propiedad industrial	268
	5. Protección jurídica de las obtenciones vegetales	268
	6. Topografías de productos semiconductores	270
	7. Certificados complementarios de protección de medicamentos y de productos fito-sanitarios	271
IV.	El diseño Industrial	272
	8. Regulación y concepto	272
	9. Características del diseño industrial	273
	10. El diseño comunitario: regulación y principales características	277

#### LECCIÓN 13

VOS	ECHO INDUSTRIAL (II). LA MARCA COMO SIGNOS DISTINTI- DE LOS PRODUCTOS O SERVICIOS. EL NOMBRE COMERCIAL MO DISTINCIÓN DEL EMPRESARIO EN EL MERCADO
I.	La marca
	1. Regulación, concepto y clases
	2. Requisitos del signo para constituirse en marca. Las prohibiciones absolutas y relativas
	3. Procedimiento para el registro de la marca
	4. Titular de la marca: facultades y obligaciones. Acciones para la protección de la marca registrada o usada
	5. La marca como objeto de negocios jurídicos. La licencia y la transmi sión
	6. Extinción de la marca: nulidad y caducidad
	7. La marca comunitaria y su régimen jurídico
П.	El nombre comercial
	8. El régimen jurídico
	9. Concepto y función
	10. Nombre comercial y denominación social: ámbitos diferentes de identificación de la empresa y el empresario
П.	La identificación del origen geográfico como derecho de propiedad industrial
	11. Denominaciones de origen e indicaciones geográficas de productos normativa, concepto y función
	12. Contenido del derecho
	CIÓN 14
DER	ECHO DE LA COMPETENCIA (I)
[.	Introducción
	1. La dualidad del derecho de la competencia
П.	La defensa de la competencia
	2. La legislación sobre la libre competencia
	3. Las prácticas prohibidas
	A. Prácticas colusorias
	B. Abuso de posición dominante
	C. Falseamiento de la libre competencia por actos desleales

	4.	Supuestos especiales de dispensa de las prohibiciones	310
		A. Cuando exista un amparo legal	310
		B. Cuando se trate de conductas de importancia menor	310
		C. En caso de existencia de una declaración de inaplicabilidad.	312
	5.	Órganos de defensa de la competencia	312
		A. Órganos nacionales de defensa de la competencia	312
		B. Órganos autonómicos de defensa de la competencia	316
		C. Coordinación entre los organismos de competencia naciona- les y comunitarios	316
	6.	Procedimientos	318
	7.	Sanciones y políticas de clemencia	320
		A. Infracciones y sanciones	320
		B. Política de clemencia	322
	8.	Aplicación privada del derecho de la competencia	325
	9.	El control de las operaciones de concentración económica	327
		A. Concepto de concentración	328
		B. Ámbito de aplicación del control	328
		C. Procedimiento de control	329
	10.	El control de las ayudas públicas	331
		El derecho comunitario europeo de la competencia	332
LEC	CIÓ	N 15	
DER	ECH	IO DE LA COMPETENCIA (II)	335
I.	La	competencia desleal	335
	1.	La lealtad en la concurrencia mercantil y la Ley de Competencia Desleal	335
	2.	Finalidad y ámbito de aplicación de la Ley de Competencia Desleal	337
	<i>3</i> .	Concepto de competencia desleal: La cláusula general de prohibición y la tipificación de los actos de competencia desleal	338
	4.	Clasificación y análisis de los actos de competencia desleal	340
		A. Actos de engaño	341
		B. Actos de confusión	343
		C. Prácticas agresivas	344
		D. Actos de denigración	345
		E. Actos de comparación	346
		F. Actos de imitación	346

		G. Actos de explotación de la reputación ajena	347
		H. Actos de violación de secretos	347
		I. Actos de inducción a la ruptura contractual	348
		J. Actos de violación de normas	348
		K. Actos de discriminación	349
		L. Actos de explotación de la situación de dependencia económica	350
		M. Actos de venta con pérdida	350
		N. Publicidad ilícita	352
	5.	Prácticas comerciales desleales en relación con los consumidores	354
		A. Prácticas engañosas	354
		B. Prácticas de venta piramidal	358
		C. Prácticas agresivas	358
	6.	Acciones derivadas de la competencia desleal	360
	7.	Cuestiones procesales	362
		A. Legitimación activa para el ejercicio de las acciones de competencia desleal	362
		B. Legitimación pasiva.	363
		C. Prescripción	363
. 7.		D. Procedimiento	364
	8.	Códigos de conducta	365
		A. Fomento de los códigos de conducta	366
		B. Acciones frente a los códigos de conducta	366
		SEGUNDA PARTE	
		DERECHO DE SOCIEDADES	
LEC	CIÓ	N 16	
LAS	SOC	CIEDADES MERCANTILES	371
I.	Car	racterización del contrato de sociedad	371
	1.	Concepto y elementos del contrato de sociedad	371
	2.	Naturaleza y efectos del contrato de sociedad	373
		A. La eficacia obligatoria.	373
		B. La eficacia organizativa	373
	3.	Vicios del contrato de sociedad. La doctrina de la sociedad de hecho.	375
	4.	El sistema de tipos societarios	376

18

	A. Tipos generales y tipos especiales	376
	B. Tipos personalistas y tipos corporativos	377
	C. Tipos universales y tipos particulares	377
II.	La mercantilidad de las sociedades	378
	5. Distinción entre sociedad mercantil y sociedad civil	378
	A. Planteamiento	378
	B. La mercantilidad objetiva	378
	C. La mercantilidad subjetiva	378
	D. Recapitulación	379
	E. Régimen jurídico de la sociedad mixta	380
	6. La cuestión del «numerus clausus» de los tipos societarios mercantiles	380
	7. Las sociedades irregulares	381
III.	La personalidad jurídica de las sociedades mercantiles	382
٠.	8. Los atributos de la personalidad jurídica	382
	A. Concepto de personalidad jurídica	382
	B. Denominación social	383
	C. Nacionalidad	384
	D. Domicilio	385
	9. Los límites de la personalidad jurídica	
	10. Las cuentas en participación	387
	A. Caracterización	387
	B. Constitución y efectos	387
	C. Extinción	388
T TI O		
	CCIÓN 17 SOCIEDAD COLECTIVA Y LA SOCIEDAD COMANDITARIA	389
LAS		
I.	Introducción	389
	1. Evolución y actual configuración	
	2. Caracterización de la sociedad colectiva	
	A. Concepto	
	B. Constitución de la sociedad colectiva	
П.	La administración de la sociedad colectiva	
	3. Concepto de administración	. 391
	4. Régimen jurídico	. 393
III.	Posición del socio en la sociedad	. 394

	5. Participación de los socios en la vida social	39
	6. La distribución de pérdidas y ganancias	39
IV.	Relaciones externas de la sociedad colectiva: representación y responsabilidad	39
	7. La firma o razón social	39
	8. La representación en la sociedad	39
	9. La responsabilidad de los socios	39
V.	Cambio de socios	40
	10. La transmisión de la parte de socio	40
1	11. La disolución parcial de la sociedad	40
VI.	Disolución y liquidación de la sociedad colectiva	40
	12. La disolución	40
	13. La liquidación	40
VII.	그렇다는 그들은 전환적에 하고 있는 그릇을 하는 건강을 하는 것이 되었다면 하는 것이 되었다면 하는 것이다.	40
	14. Introducción	40
	15. Las relaciones internas	40
	16. Las relaciones externas	40
	CIÓN 18	
LAS	SOCIEDADES DE CAPITAL. ASPECTOS BÁSICOS	4(
I.	Introducción	40
	1. Las sociedades de capital. Caracterización general. Clases y régimen legal	40
	2. Sociedad anónima, sociedad de responsabilidad limitada y sociedad comanditaria por acciones: concepto y particularidades tipológicas	4]
	A. Sociedad anónima	4]
	B. Sociedad de responsabilidad limitada	4]
	C. Sociedad comanditaria por acciones	4
	3. La sociedad anónima europea	4]
	4. La sociedad nueva empresa	4]
II.	Principios fundamentales	4
	5. El capital social	4
	6. La personalidad jurídica	42
III.	La sociedad unipersonal	42

	7.	Concepto, función económica y clases
	8.	Particularidades de régimen jurídico
		r radio no sur que en en en el el entre en en en en entre el entre en el entre el entre el entre el entre el e
LEC	CIÓ	N 19
LA F		DACIÓN DE LAS SOCIEDADES DE CAPITAL
I.	La	fundación
	1.	Requisitos formales: la escritura pública y la inscripción en el registro mercantil
	2.	Contenido de la escritura de constitución
	<i>3</i> .	La sociedad en formación y la sociedad devenida irregular
	4.	La nulidad de la sociedad
II.	Las	s aportaciones sociales
	5.	Concepto, desembolso y clases de aportaciones
	6.	Responsabilidad por la realidad y valoración de las aportaciones no dinerarias
III.	Las	s prestaciones accesorias
	7.	Concepto y contenido
	8.	Aspectos esenciales de su régimen jurídico
LAS	SO	N 20 CIEDADES DE CAPITAL. LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPA-
		SOCIALES. LAS OBLIGACIONES (I)
I.	_	s acciones y participaciones en general
	1.	La acción y la participación como parte del capital social. Valor nomi- nal, valor razonable y precio de emisión
	2.	La acción y la participación como expresión de la condición de socio
		A. Derechos atribuidos por la acción y la participación
		B. Clases de acciones y participaciones. Las posibles desigualdades de derechos
		C. Las acciones y las participaciones sin voto
		D. Las acciones rescatables
	3.	La representación de las acciones y participaciones
		A. Consideraciones generales
		B. La representación de las acciones. Títulos y anotaciones en cuenta
		C. La representación de las participaciones sociales

II.	La	transmisión de las acciones y de las participaciones sociales
	4.	El carácter esencialmente transmisible de acciones y participaciones .
	5.	Formas de transmisión
		A. Acciones
		B. Participaciones
	6.	Las restricciones estatutarias a la libre transmisibilidad
f : 1		A. Diferencias tipológicas entre la sociedad anónima y la limitada
		B. Modalidades o clases de restricciones
		C. El régimen legal supletorio en la sociedad limitada
EC	CIÓ	N 21
		CIEDADES DE CAPITAL. LAS ACCIONES Y LAS PARTICIPA SOCIALES. LAS OBLIGACIONES (II)
•		s negocios de una sociedad sobre sus propias acciones y participa nes
	1.	Consideraciones generales
	2.	La suscripción o adquisición originaria de acciones y participacione propias
	3.	La adquisición derivativa de acciones y participaciones propias
		A. La adquisición de las propias acciones en la sociedad anó nima
		B. La adquisición de las propias participaciones en la sociedad limitada
	4.	Aceptación de acciones y participaciones propias en garantía, prohibición de asistencia financiera y participaciones recíprocas
	5.	Régimen sancionador
Π.		propiedad y derechos reales sobre las acciones y las participacio
	6.	Copropied ad
	7.	Usufructo y prenda
	8.	Embargo.
II.	Las	obligaciones
	9.	Concepto y características
	10.	La emisión de obligaciones
		A. Régimen y formalidades
		B. El sindicato de obligacionistas

	C. El reembolso de las obligaciones	48
	11. Las obligaciones convertibles en acciones	48
LEC	CIÓN 22	
LOS	ÓRGANOS SOCIALES DE LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	40
I.	Concepto y clases de órganos sociales	49
II.	La junta general	49
	1. Características	49
	2. Competencia de la junta	49
	3. Clases de juntas	49
	4. Convocatoria	49
	5. Junta universal	4
	6. Constitución, adopción de acuerdos y extensión del derecho de voto	4
	7. Asistencia, derecho de información y emisión del voto	4
	8. Impugnación de los acuerdos sociales	5
	A. Causas de impugnación	5
	B. Personas legitimadas y plazos de caducidad	5
	C. Normas procesales	5
III.	Los administradores.	5
	9. Estructura y competencia del órgano de administración	5
	10. El nombramiento de los administradores	5
	11. Separación de los administradores	5
	12. Retribución de los administradores	5
	13. Función representativa de los administradores	5
	14. El consejo de administración	5
	A. Organización y funcionamiento	5
	B. Delegación de facultades	5
N.	C. Impugnación de acuerdos	5
	15. La responsabilidad de los administradores	5
	A. Presupuestos	5
	B. La acción social de responsabilidad	5
	C. La acción individual de responsabilidad	5

LEC	CCIÓN 23	
LAS	CUENTAS ANUALES DE LAS SOCIEDADES DE CAPITAL	517
I.	Consideraciones previas y régimen legal	517
II.	Las cuentas anuales	519
	1. Concepto y significado	519
	2. Los documentos integrantes de las cuentas	521
	A. El balance	521
	B. Cuenta de pérdidas y ganancias	522
	C. Estado de cambios en el patrimonio neto	523
	D. Estado de flujos de efectivo	524
	E. La memoria	524
	F. El informe de gestión	525
	3. La formulación de las cuentas	525
	4. La verificación de las cuentas por auditores	526
	A. Introducción	526
	B. Los auditores de cuentas	527
	a. Régimen general	527
	b. Nombramiento y revocación	527
	c. Remuneración	529
	d. Responsabilidad	529
	e. El informe de auditoría	530
	f. Nombramiento voluntario	530
	5. La aprobación de las cuentas	531
	6. Depósito y publicidad de las cuentas	532
III.	La aplicación del resultado del ejercicio	534
	7. Consideración general. La constitución de reservas	534
	8. La distribución de beneficios	536
	9. Los dividendos a cuenta	538
	Burineran strough to day of charge and a tradental experience	2,1
LEC	CIÓN 24	
RED	MODIFICACIÓN DE LOS ESTATUTOS SOCIALES. AUMENTO Y DUCCIÓN DEL CAPITAL SOCIAL. SEPARACIÓN Y EXCLUSIÓN DE	× 11
	CIOS	541
I.	La modificación de los estatutos sociales	541
	1. Concepto y significado	541

	2.	Requisitos generales	542
	<i>3</i> .	Supuestos especiales. Exigencia de consentimiento de los socios o de la clase afectada	543
П.	El :	aumento del capital	543
	4.	Concepto, requisitos y procedimientos	543
	5.	Modalidades y función económica	544
		A. Consideración general	544
		B. Aumento del capital con aportaciones dinerarias	545
		C. Aumento del capital con aportaciones no dinerarias	545
		D. Aumento del capital con cargo a reservas	545
		E. Aumento del capital por compensación de créditos	546
	6.	La delegación del aumento en los administradores	547
	7.	Ejecución del aumento; el aumento incompleto	548
	8.	El derecho de suscripción y de asunción preferente de los socios	549
	9.	La exclusión del derecho	551
III.	La	reducción del capital	552
	10.	Concepto, modaliadaes y función economica	552
	11.	Procedimientos y requisitos	554
	12.	Reducción de capital con restitución de aportaciones	555
	13.	Reducción de capital por pérdidas	557
		Reducción y aumento de capital simultáneos	559
IV.	Sej	paración y exclusión de socios	560
	15	Causas legales de separación en las sociedades anónima y limitada	560
	16	Causas estatutarias de separación	562
	17	La exclusión de socios	562
	18	Aspectos comunes del régimen de separación y exclusión de socios	563
LEC	CIÓ	N 25	
LAS	MO	DIFICACIONES ESTRUCTURALES DE LAS SOCIEDADES	565
I.	Co	nsideración general	565
II.	La	transformación	566
	1.	Concepto y significado	566
	2.	Supuestos de transformación	566
	3.	Procedimiento y requisitos de la transformación	567

	4.	Los efectos de la transformación
III.	La	fusión
	5.	Concepto, modalidades y régimen legal
	6.	Presupuestos y efectos legales de la fusión
	7.	El procedimiento de fusión
	8.	El proyecto de fusión
	9.	El informe de los expertos
	10.	El balance de fusión
	11.	Los acuerdos de fusión
	12.	La ejecución de la fusión. El derecho de oposición de los acreedores
	13.	Impugnación y nulidad de la fusión
	14.	Las fusiones transfronterizas intracomunitarias
IV.	La	escisión
	15.	Concepto y modalidades
	16.	Presupuestos
		El procedimiento de escisión
	18.	La ejecución de la escisión. La tutela de los acreedores
V.	La	cesión global de activo y pasivo
	19.	Concepto y significado
	20.	Procedimiento
VI.	El	traslado internacional del domicilio social
LEC	CIÓ	N 26
		DLUCIÓN Y LIQUIDACIÓN DE LAS SOCIEDADES DE CAPI-
TAL I.		disolución
1.	1.	Consideración general. Formas de disolución de las sociedades de ca-
	1.	pital
	2.	Disolución por acuerdo de la junta general
	<i>3</i> .	Disolución de pleno derecho
	4.	Disolución por concurrencia de causa legítima
		A. Causas legales y estatutarias de disolución
		B. Efectos de la concurrencia de una causa de disolución
	5.	Efectos de la disolución

	6. La reactivación de la sociedad disuelta	603
II.	La liquidación	604
	7. Concepto de liquidación	604
	8. La figura jurídica de los liquidadores	605
	9. Nombramiento y cese de los liquidadores	605
	10. Funciones de los liquidadores	606
	11. Las operaciones de la liquidación	607
	12. La insolvencia de la sociedad durante la liquidación	610
	13. La aprobación por la junta de las operaciones de liquidación: el ba- lance final	611
	14. División del patrimonio entre los socios y cuota de liquidación	611
	15. La extinción de la sociedad. Activo y pasivo sobrevenidos	612
LEC	CCIÓN 27	73
	SOCIEDADES DE BASE MUTUALISTA	615
I.	Consideraciones generales	615
II.	Las sociedades cooperativas	
	1. Significado, concepto y características de la sociedad cooperativa	616 616
	2. Constitución de la sociedad cooperativa	617
	3. Posición jurídica de los socios de la sociedad cooperativa	618
	4. Estructura organizativa de la sociedad cooperativa	619
	5. Régimen económico y contable	621
	6. Modificación de los estatutos sociales. Transformación, fusión y esci- sión de la sociedad	
	7. Disolución y liquidación de la sociedad cooperativa	622 623
	8. La sociedad cooperativa europea domiciliada en España	624
III.	Sociedades mutuas de seguros	
	9. Concepto, características y clases: mutuas y sociedades de previsión social	624
IV.		624
- 7 0	Sociedades de garantía recíproca	626
V.	10. Concepto y características	626
₩.	Sociedades laborales	627
	11. Concepto y características	627

LEC	CIÓI	N 28		
UNI	ONE	S DE EMPRESAS Y GRUPOS DE SOCIEDADES	631	
I.	Tipología de las vinculaciones entre empresas			
	1.	Consideraciones generales	631	
	2.	Uniones consorciales	632	
	3.	Sindicatos y cárteles	633	
	4.	Alianzas estratégicas, comunidades de intereses y grupos de sociedades	634	
	5.	Referencia a la joint venture o sociedad conjunta	635	
II.	Sign	nificado general de los grupos de sociedades	636	
	6.	La noción de grupo de sociedad: unidad doctrinal «versus» variedad legal	636	
	7.	Tipología básica de los grupos de sociedades	637	
	8.	Función económica de los grupos de sociedades	639	
III.	Problemática jurídica de los grupos de sociedades			
	9.	Planteamiento de la cuestión: el desfase entre el derecho de sociedades y la realidad de los grupos de sociedades	640	
	10.	La formación del grupo de sociedades y la protección de los accionistas de la sociedad dominante	642	
	11.	La protección de los socios externos de las sociedades filiales	644	
	12.	La protección de los acreedores de las sociedades filiales	647	
	13.	Referencia a la consolidación contable	648	
DI A	NC	ENERAL DE LA ORRA	651	